

Trade Marketer (H/F)

Le poste est basé à Weisampach

Société :

Entreprise dans le domaine des compléments alimentaires à base de plantes

Fonction :

Rattaché(e) au Business Unit Manager du BENELUX, vous êtes en charge de proposer et mettre en œuvre les plans marketing et promotionnels de la Business Unit en respectant les politiques commerciale et marketing.

A ce titre :

- Vous êtes responsable de l'élaboration des plans marketing opérationnels et promotionnels de la Business Unit en ligne avec les stratégies du service marketing et les attentes des clients et des forces de vente.
- Vous gérez la mise en œuvre des plans marketing opérationnels et promotionnels de la Business Unit en
 - o développant le matériel promotionnel et de communication (média traditionnel ou digital) ;
 - o le validant par le Service des Affaires Réglementaires ;
 - o passant les commandes et suivant la réalisation dans les délais et la qualité demandés ;
 - o présentant et mettant à disposition le matériel aux forces de vente ;
 - o s'occupant et coordonnant des salons, foires, démonstrations et animation.
- Vous assurez la bonne gestion des budgets en
 - o participant activement à préparation des budgets annuels de la Business Unit et à leur révision périodique ;
 - o respectant les budgets marketing opérationnels et promotionnels ;
 - o rédigeant et validant les Fiches d'Action Commerciale (FAC).
- Vous développez une veille concurrentielle en analysant activement la concurrence produits dans le pays de la Business Unit par des visites de terrain et via le digital.

Votre profil :

- Vous êtes bachelier en Marketing.
- Une expérience confirmée dans un poste similaire est un plus, idéalement dans le domaine pharmaceutique (compléments alimentaires, OTC, dispositif médical,...).
- Vous êtes bilingue français-néerlandais
- Orienté client, vous maîtrisez le monde de la distribution, ses attentes, ses contraintes, et vous vous intéressez aux nouvelles tendances d'achat.
- Vous faites preuve d'une véritable capacité d'analyse et maîtrisez les enjeux business de votre secteur.
- Disposant d'un très bon relationnel, vous êtes à l'aise à l'oral et vous justifiez de productions écrites efficaces.

- Organisé, dynamique et créatif, vous êtes reconnu pour votre force de proposition et votre capacité de persuasion.
- Vous êtes flexible et acceptez de vous déplacer régulièrement sur les marchés de la Business Unit.

Notre offre :

- Une entreprise pionnière dans le domaine des compléments alimentaires offrant des solutions naturelles de qualité et sûr à l'emploi.
- Une société à taille humaine, dynamique et en plein développement.
- Un contrat de droit luxembourgeois à durée indéterminée et à temps plein.
- Un package salarial attrayant comprenant une voiture de société.